



1^{er} réseau d'accompagnement des dirigeants

28 ans d'accompagnement des TPE

**74% des dirigeants de PME
se sentent seuls ou non entourés**

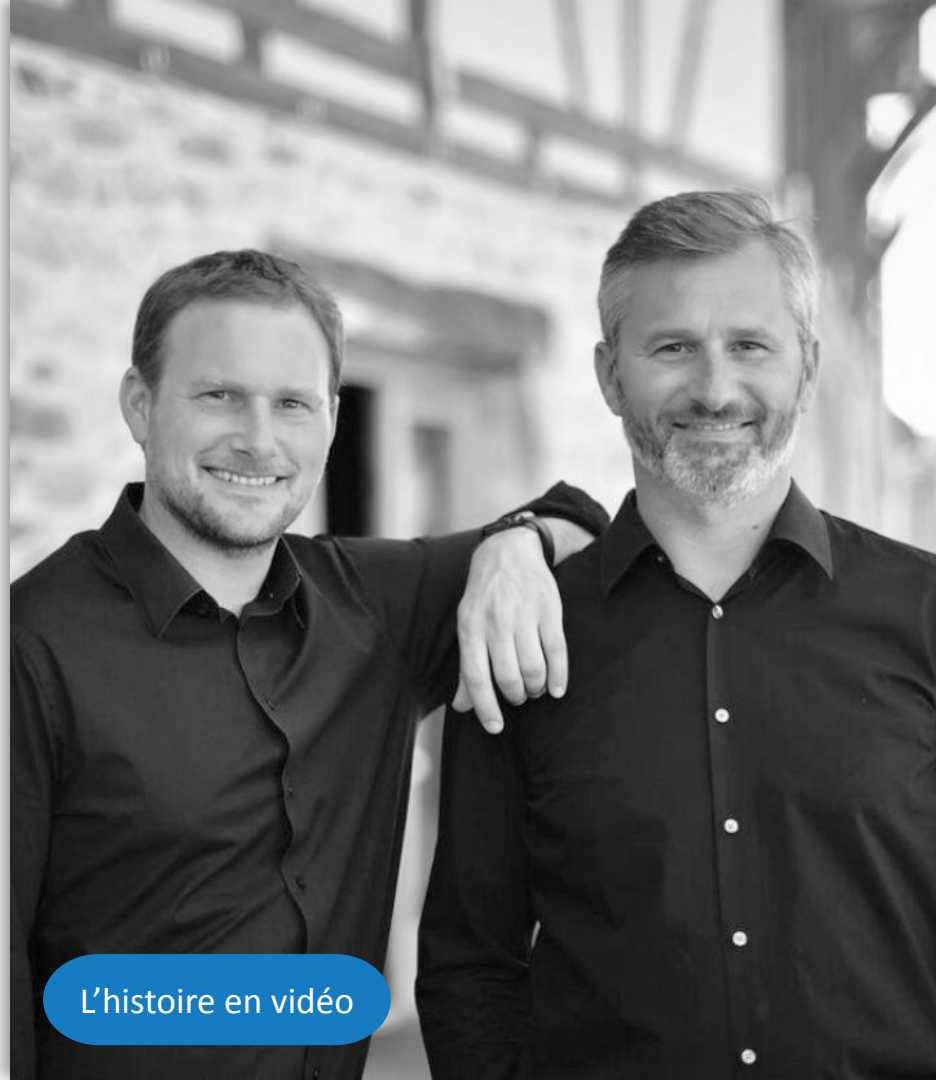
**39% des entreprises font
“faillite”, après seulement 5 ans
d’activité.**

Ce sont les 2 coups de gueule qui ont amené Henri Valdan et ses deux fils Lionel et Damien, à **inventer en 1994 une méthode** pour aider ces dirigeants.

Sources :

BPI France sur 2396 dirigeants de PME et ETI - Janvier-Avril 2016

INSEE 2019 : <https://www.insee.fr/fr/statistiques/5353768>



L'histoire en vidéo

3 marques au service des patrons de TPE

1 RÉSEAU



1^{er} réseau d'accompagnement des dirigeants

Apporte une réponse
de proximité à la
solitude du dirigeant

1 OUTIL



Le Meilleur Logiciel de Facturation en Ligne

Permet de facturer
au quotidien et de
développer l'entreprise

1 MÉDIA



petite-entreprise.net
TOUT POUR L'ENTREPRENEUR

Répond à toutes les questions
du dirigeant d'entreprise

Un groupe solide

14 036 150 € Chiffre d'affaires

1 736 000 € EBITDA

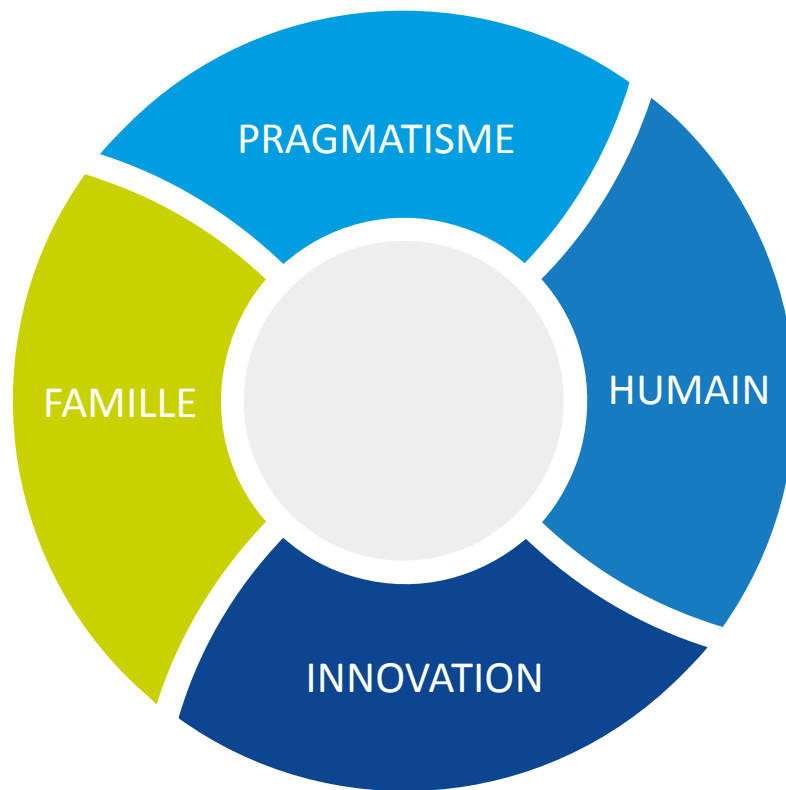
25 397 119 € Capitaux propres



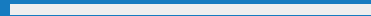
Un groupe familial et des valeurs fortes !

Créé en 1994, Rivalis puise ses origines en Alsace, près de Colmar.

Ce succès et cette longévité sont le résultat d'une aventure entrepreneuriale basée sur des valeurs fortes :



**Un réseau d'experts qui pérennise
l'entreprise et son dirigeant**



787 Conseillers partout en France

Des personnes de valeur...

Leur expérience :

- anciens directeurs de centres de profit
- anciens contrôleurs de gestion, DAF, RAF
- anciens cadres dirigeants
- anciens chefs d'entreprise

Leurs motivations :

- changer de vie
 - devenir un acteur économique local
 - transmettre leurs compétences
-



Des Conseillers
indépendants,
anciens cadres
ou dirigeants.

Des dirigeants
qui se sentent
seuls.

Une mission

Combattre la solitude du dirigeant !

Le dirigeant décide seul, et ne maîtrise pas la réponse à ces 6 questions essentielles :

- 1 | Suis-je rentable sur ce devis, cette proposition, cette mission ?
 - 2 | Puis-je investir ?
 - 3 | Puis-je embaucher ?
 - 4 | Quelle est ma projection de résultat ?
 - 5 | Est-ce que mes clients me paient ?
 - 6 | Quelle est ma situation de mon entreprise aujourd'hui ?
-



Comment ?

Des outils et une méthode adaptée aux TPE

- Un outil de pilotage en temps réel : Henri Edition Rivalis
- Une méthode d'accompagnement basée sur la relation entre 2 chefs d'entreprise
- Des Partenariats nationaux : Cauchemar en Cuisine, MOF, UNEP



Rivalis Partenaire Production et
Fournisseur d'Expertise Interne

CAUCHEMAR
EN CUISINE

MOF RIVALIS

Le modèle économique

Comment la tête de réseau gagne-t-elle de l'argent ?

Par la vente de licence : 65 436 € HT
Par la facturation d'une redevance de 5% sur CA

Comment le conseiller gagne-t-il de l'argent ?

Par la vente de sa prestation d'accompagnement : 490€ HT/ mois sur des contrats de 24 à 48 mois.



Et pour aller plus loin...



Rivalis investit dans des moyens complémentaires : partenariats, campagnes marketing et de communication,...

pour générer des RDV prospects aux Conseillers membres du programme Croissance.

Les Conseillers rémunèrent Rivalis au succès : 35% de commission sur les encaissements.



Les résultats

Des dirigeants plus sereins et des TPE qui se portent mieux

+ **40%** de résultat d'exploitation annuel

+ **48%** de solde bancaire

+ **17%** de revenus

+ **33%** de congés par an

+ **4H** de temps libre par semaine

+ **71%** de sérénité pour le dirigeant



Témoignages en vidéo

**Petite-Entreprise.net, un média qui répond
à toutes les questions du dirigeant**

Comment ?

En apportant une réponse gratuite, rapide, personnalisée

Pour chaque question, Petite-Entreprise.net propose :

- 1 Plus de **4000 fiches et cas pratiques** gratuites
- 2 **1 RDV gratuit avec un conseiller** de proximité disponible en moins de 24h



petite-entreprise.net

Conseil en entreprise, PME & TPE : business plan, trésorerie, rentabilité, développement & gestion d'

Conseillers locaux • Fiches pratiques • M'informer sur mon métier

Dirigeants et créateurs
d'entreprise : ici on vous
répond en 1h

787 conseillers
vous répondent en 1h

Dernière question posée le 29 Mars à 08:27

Posez leur votre question, et vous v

Comment avoir plus de clients ?

Comment améliorer ma rentabilité ?

AUJOURD'HUI

Un média incontournable

3,9 millions

Visites en 2021

4,8 millions

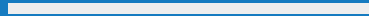
Pages vues en 2021

18 844

Questions posées en 2021 transmises
aux Conseillers Rivalis



Henrri, un outil au service des entrepreneurs

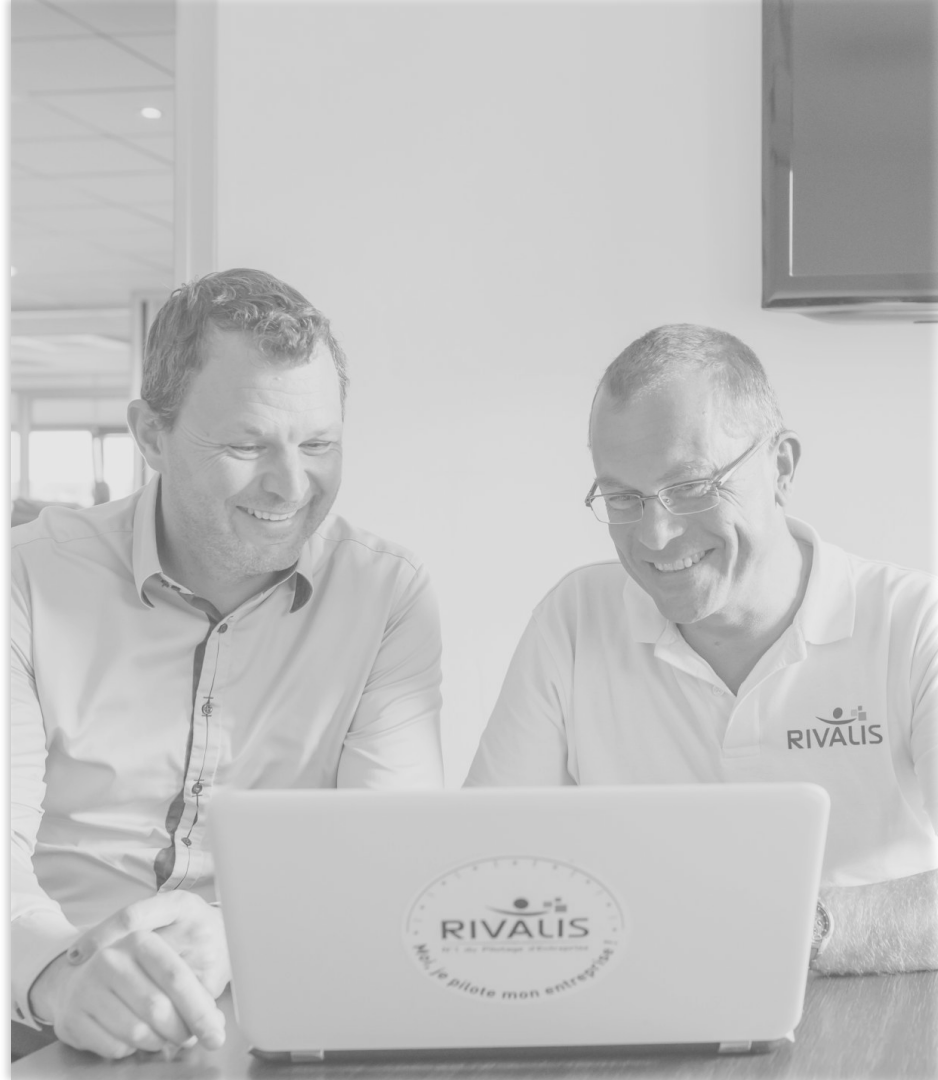


L'enjeu :

Être présent dans le quotidien des dirigeants

Quelle que soit son activité...
quelle que soit sa région...
quel que soit son âge...

**chaque dirigeant de TPE
fait des devis et fait des factures.**



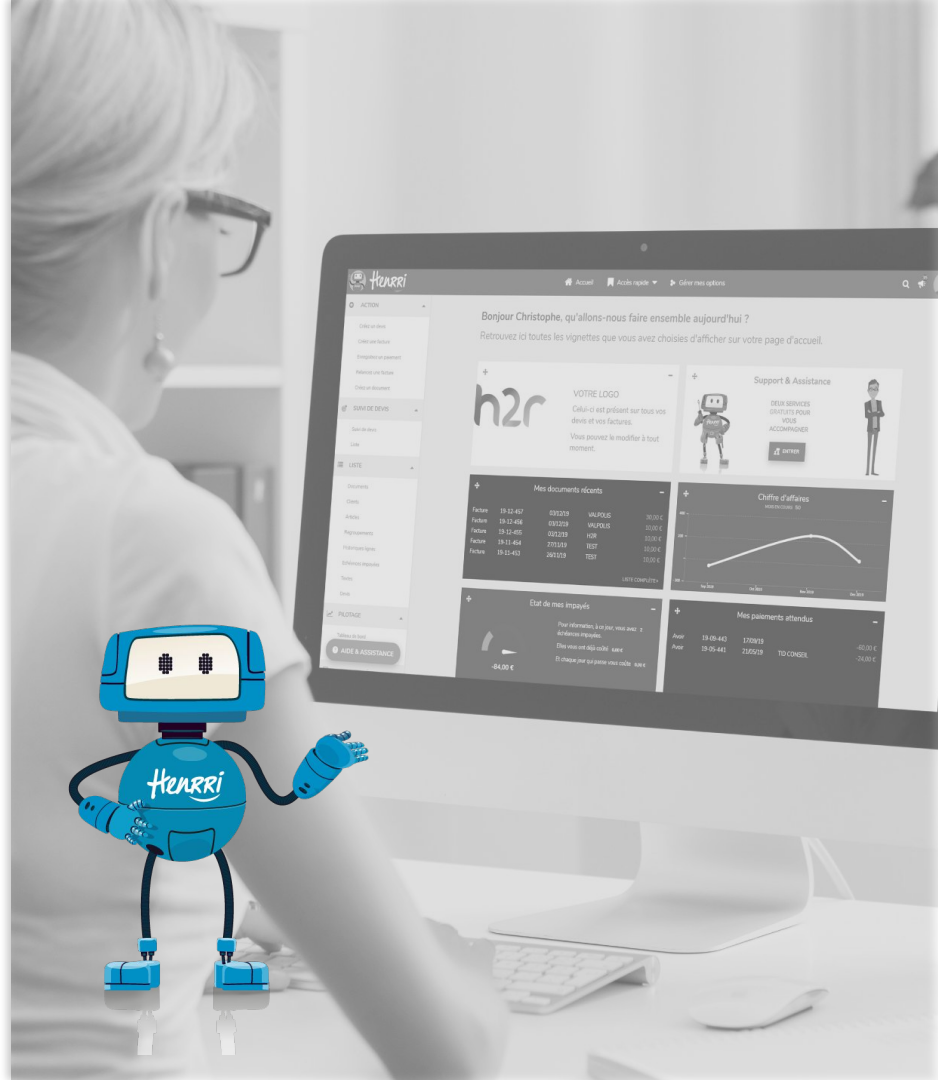
Offrir à chaque dirigeant un logiciel de devis/facturation différent

GRATUIT À VIE : 1 formule disponible gratuitement sur internet pour faire des factures, des devis et accéder au support client de manière illimitée.

MODULABLE : le dirigeant choisit sa formule et ses options en fonction de ses besoins, sans engagement.

SIMPLE : un design et des fonctions uniques basées sur la technologie BSP pour devenir l'assistant du dirigeant.

SYMPA : Henri s'adresse aux utilisateurs avec un ton décalé et des mots du quotidien pour rendre la gestion plus accessible et sympa !



Un développement basé sur la satisfaction client

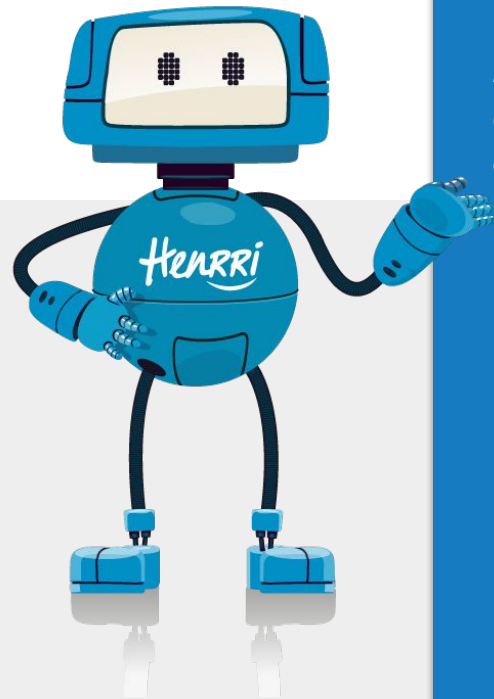
- De nouvelles options gratuites et payantes sont proposées régulièrement.
- Des messages personnels sont envoyés à certains temps forts.
- Une communication virale est privilégiée.

Nous respectons nos utilisateurs
et ils nous le rendent bien !



En + :

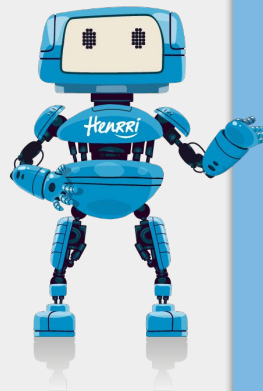
Une version spéciale réservée aux Conseillers Rivalis



HENRRI

*répond à 100% des besoins
de facturation des
entrepreneurs*

- ▴ Devis / Facture
- ▴ Paiements
- ▴ Tableau de bord
- ▴ Relances automatiques
- ▴ Assistance et propositions



HENRRI EDITION RIVALIS

- ▴ Pilotage Rivalis
 - ▴ Analyse de rentabilité
 - ▴ Prévisions de situations
 - ▴ Simulations
 - ▴ Accompagnement mensuel
- + Autres partenaires

Le modèle économique

Henrri Pro

0€/mois

SANS ENGAGEMENT

Henrri Expert

9€^{HT}/mois

SANS ENGAGEMENT

Henrri VIP +

59€^{HT}/mois

SANS ENGAGEMENT

Henrri Pilotage

à partir de
490€^{HT}/mois



AUJOURD'HUI

Un logiciel apprécié par les TPE

118 000 Utilisateurs actifs

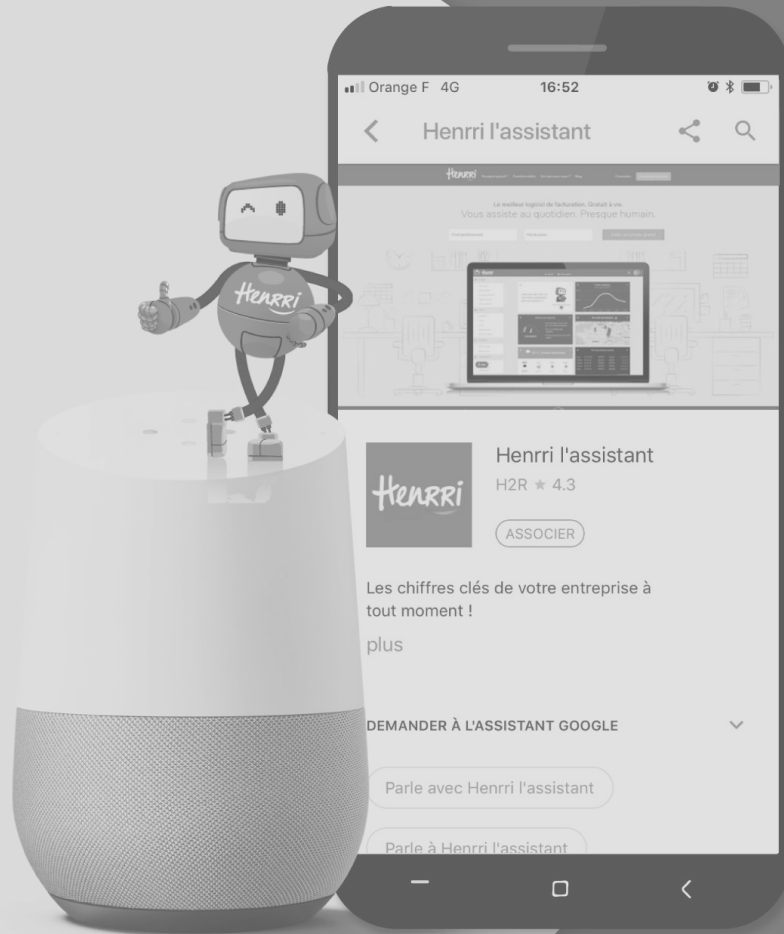
50 Options et fonctions additionnelles

96% Satisfaction clients

1 Nouveau compte créé toutes les 6 min

550M € CA facturé / mois

Premier sur Google sur “Logiciel de facturation gratuit”.





1^{er} réseau d'accompagnement des dirigeants

Siège social (Colmar - Alsace)

10 Grand Rue

68280 Logelheim



petite-entreprise.net
TOUT POUR L'ENTREPRENEUR



CAUCHEMAR
EN CUISINE

