



1<sup>er</sup> réseau d'accompagnement des dirigeants

28 ans d'accompagnement des TPE

**74% des dirigeants de PME  
se sentent seuls ou non entourés**

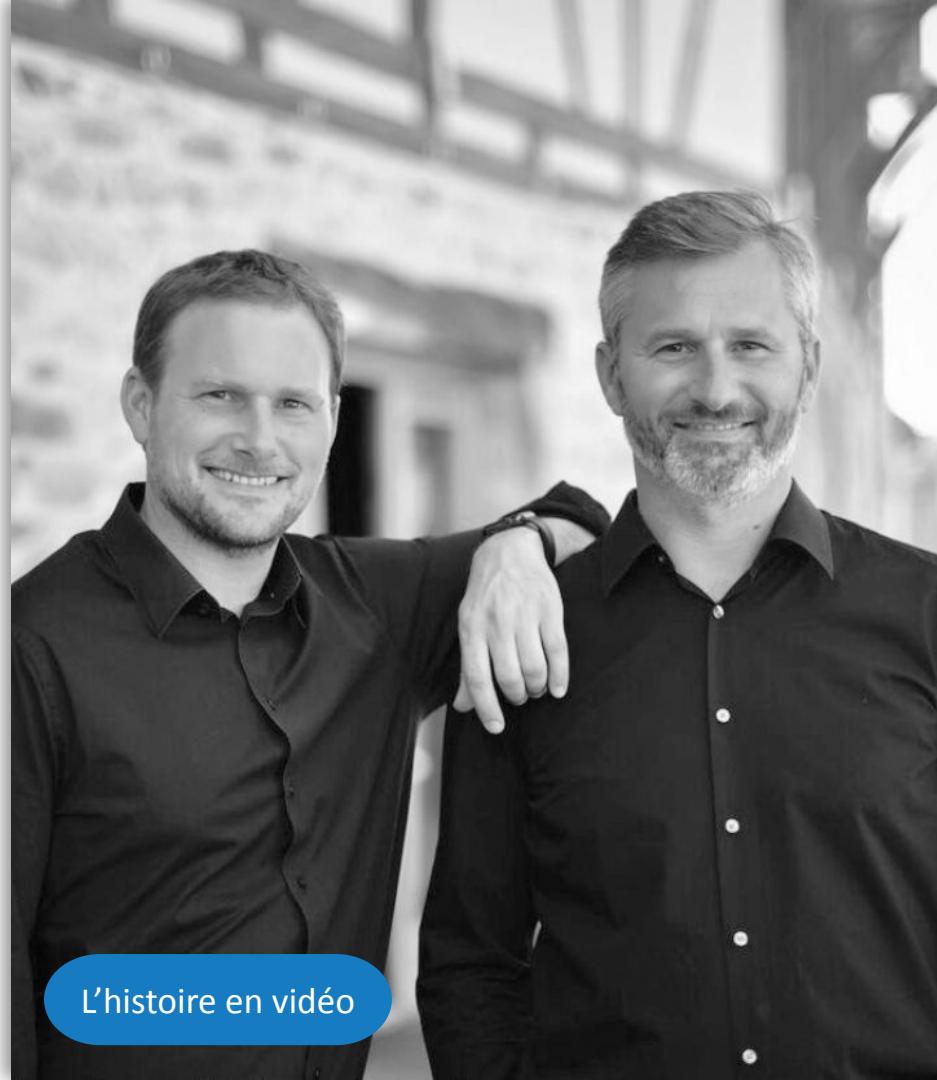
**39% des entreprises font  
“faillite”, après seulement 5 ans  
d’activité.**

Ce sont les 2 coups de gueule qui ont amené Henri Valdan et ses deux fils Lionel et Damien, à **inventer en 1994 une méthode** pour aider ces dirigeants.

---

Sources :

BPI France sur 2396 dirigeants de PME et ETI - Janvier-Avril 2016  
INSEE 2019 : <https://www.insee.fr/fr/statistiques/5353768>



L'histoire en vidéo

# 3 marques au service des patrons de TPE

## 1 RÉSEAU



1er réseau d'accompagnement des dirigeants

Apporte une réponse  
de proximité à la  
solitude du dirigeant

## 1 OUTIL



Le Meilleur Logiciel de Facturation en Ligne

Permet de facturer  
au quotidien et de  
développer l'entreprise

## 1 MÉDIA



**petite-entreprise.net**  
TOUT POUR L'ENTREPRENEUR

Répond à toutes les questions  
du dirigeant d'entreprise

## Un groupe solide

**14 036 150 €**

Chiffre d'affaires

**1 736 000 €**

EBITDA

**25 397 119 €**

Capitaux propres

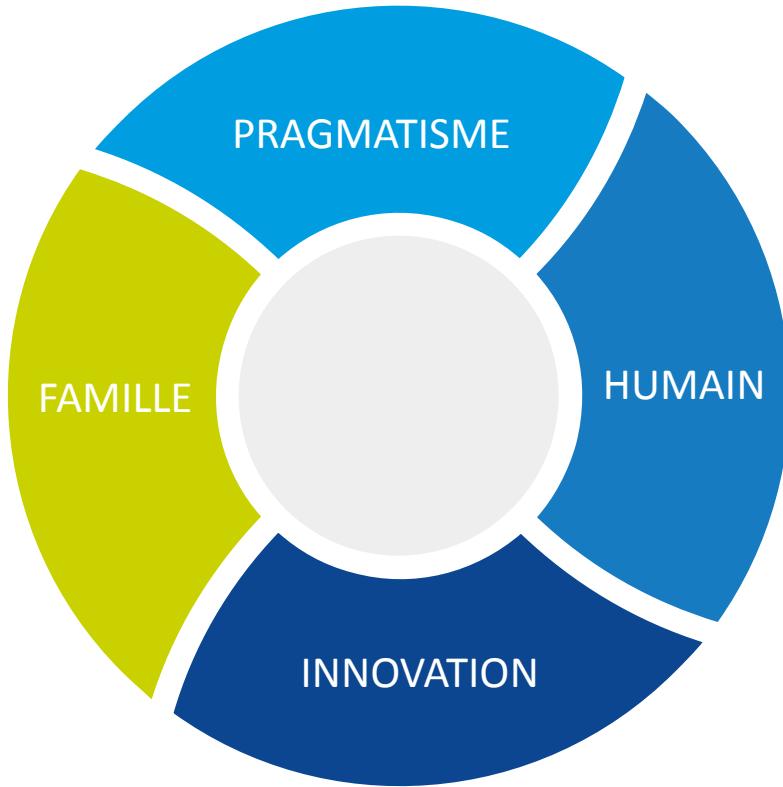


## Un groupe familial et des valeurs fortes !

Créé en 1994, Rivalis puise ses origines en Alsace, près de Colmar.

Ce succès et cette longévité sont le résultat d'une aventure entrepreneuriale basée sur des valeurs fortes :

---



**Un réseau d'experts qui pérennise  
l'entreprise et son dirigeant**

---

787 Conseillers partout en France

## Des personnes de valeur...

### Leur expérience :

- anciens directeurs de centres de profit
- anciens contrôleurs de gestion, DAF, RAF
- anciens cadres dirigeants
- anciens chefs d'entreprise

### Leurs motivations :

- changer de vie
- devenir un acteur économique local
- transmettre leurs compétences



Des Conseillers  
indépendants,  
anciens cadres  
ou dirigeants.

Des dirigeants  
qui se sentent  
seuls.

Une mission

# Combattre la solitude du dirigeant !

Le dirigeant décide seul, et ne maîtrise pas la réponse à ces 6 questions essentielles :

- 1 |** Suis-je rentable sur ce devis, cette proposition, cette mission ?
  - 2 |** Puis-je investir ?
  - 3 |** Puis-je embaucher ?
  - 4 |** Quelle est ma projection de résultat ?
  - 5 |** Est-ce que mes clients me paient ?
  - 6 |** Quelle est ma situation de mon entreprise aujourd'hui ?
- 



Comment ?

## Des outils et une méthode adaptée aux TPE

- Un outil de pilotage en temps réel : Henri Edition Rivalis
- Une méthode d'accompagnement basée sur la relation entre 2 chefs d'entreprise
- Des Partenariats nationaux : Cauchemar en Cuisine, MOF, UNEP



Rivalis Partenaire Production et Fournisseur d'Expertise Interne

**CAUCHEMAR  
EN CUISINE**



# Le modèle économique

Comment la tête de réseau gagne-t-elle de l'argent ?

Par la vente de licence : 65 436 € HT

Par la facturation d'une redevance de 5% sur CA

---

Comment le conseiller gagne-t-il de l'argent ?

Par la vente de sa prestation d'accompagnement : 490€ HT/ mois sur des contrats de 24 à 48 mois.



## Et pour aller plus loin...



Rivalis investit dans des moyens complémentaires : partenariats, campagnes marketing et de communication,...

pour générer des RDV prospects aux Conseillers membres du programme Croissance.

Les Conseillers rémunèrent Rivalis au succès : 35% de commission sur les encaissements.



## Les résultats

# Des dirigeants plus sereins et des TPE qui se portent mieux

+ 40% de résultat d'exploitation annuel

+ 48% de solde bancaire

+ 17% de revenus

+ 33% de congés par an

+ 4H de temps libre par semaine

+ 71% de sérénité pour le dirigeant



Témoignages en vidéo

Petite-Entreprise.net, un média qui répond  
à toutes les questions du dirigeant

---

Comment ?

# En apportant une réponse gratuite, rapide, personnalisée

Pour chaque question, Petite-Entreprise.net propose :

- 1 Plus de **4000 fiches et cas pratiques** gratuites
  
- 2 **1 RDV gratuit avec un conseiller de proximité** disponible en moins de 24h



Dirigeants et créateurs d'entreprise : ici on vous répond en 1h

**787 conseillers**  
vous répondent en 1h

Dernière question posée le 29 Mars à 08:27

Posez leur votre question, et vous v

Comment avoir plus de clients ?

Comment améliorer ma rentabilité ?

AUJOURD'HUI

## Un média incontournable

**3,9 millions** Visites en 2021

**4,8 millions** Pages vues en 2021

**18 844** Questions posées en 2021 transmises aux Conseillers Rivalis



# Henrri, un outil au service des entrepreneurs

---

L'enjeu :

## Être présent dans le quotidien des dirigeants

Quelle que soit son activité...  
quelle que soit sa région...  
quel que soit son âge...

**chaque dirigeant de TPE  
fait des devis et fait des factures.**

---



# Offrir à chaque dirigeant un logiciel de devis/facturation différent

**GRATUIT À VIE** : 1 formule disponible gratuitement sur internet pour faire des factures, des devis et accéder au support client de manière illimitée.

**MODULABLE** : le dirigeant choisit sa formule et ses options en fonction de ses besoins, sans engagement.

**SIMPLE** : un design et des fonctions uniques basées sur la technologie BSP pour devenir l'assistant du dirigeant.

**SYMPA** : Henrri s'adresse aux utilisateurs avec un ton décalé et des mots du quotidien pour rendre la gestion plus accessible et sympa !



# Un développement basé sur la satisfaction client

- De nouvelles options gratuites et payantes sont proposées régulièrement.
- Des messages personnels sont envoyés à certains temps forts.
- Une communication virale est privilégiée.

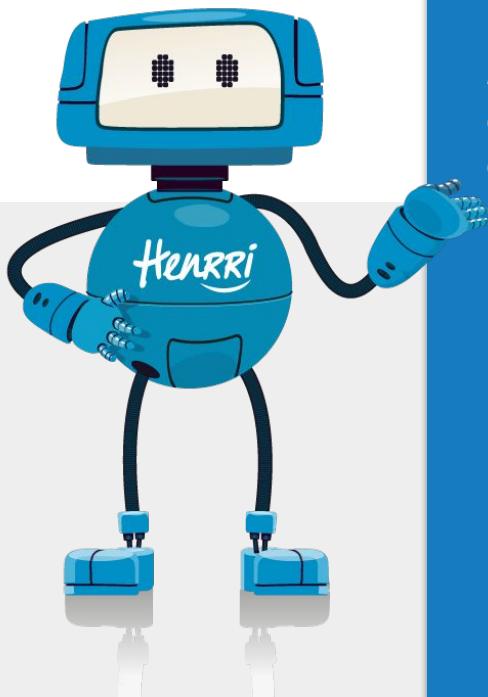
Nous respectons nos utilisateurs et ils nous le rendent bien !

---



En + :

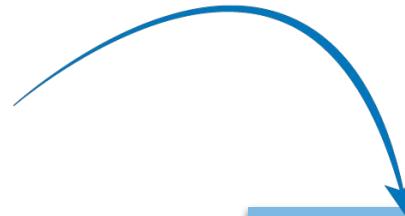
## Une version spéciale réservée aux Conseillers Rivalis



### HENRRI

*répond à 100% des besoins  
de facturation des  
entrepreneurs*

- ▶ Devis / Facture
- ▶ Paiements
- ▶ Tableau de bord
- ▶ Relances automatiques
- ▶ Assistance et propositions



### HENRRI EDITION RIVALIS

- ▶ Pilotage Rivalis
  - ▶ Analyse de rentabilité
  - ▶ Prévisions de situations
  - ▶ Simulations
  - ▶ Accompagnement mensuel
- + Autres partenaires

## Le modèle économique

Henrri Pro

0€<sup>HT</sup>/mois

SANS ENGAGEMENT

Henrri Expert

9€<sup>HT</sup>/mois

SANS ENGAGEMENT

Henrri VIP +

59€<sup>HT</sup>/mois

SANS ENGAGEMENT

Henrri Pilotage

à partir de  
490€<sup>HT</sup>/mois

AUJOURD'HUI

# Un logiciel apprécié par les TPE

**118 000** Utilisateurs actifs

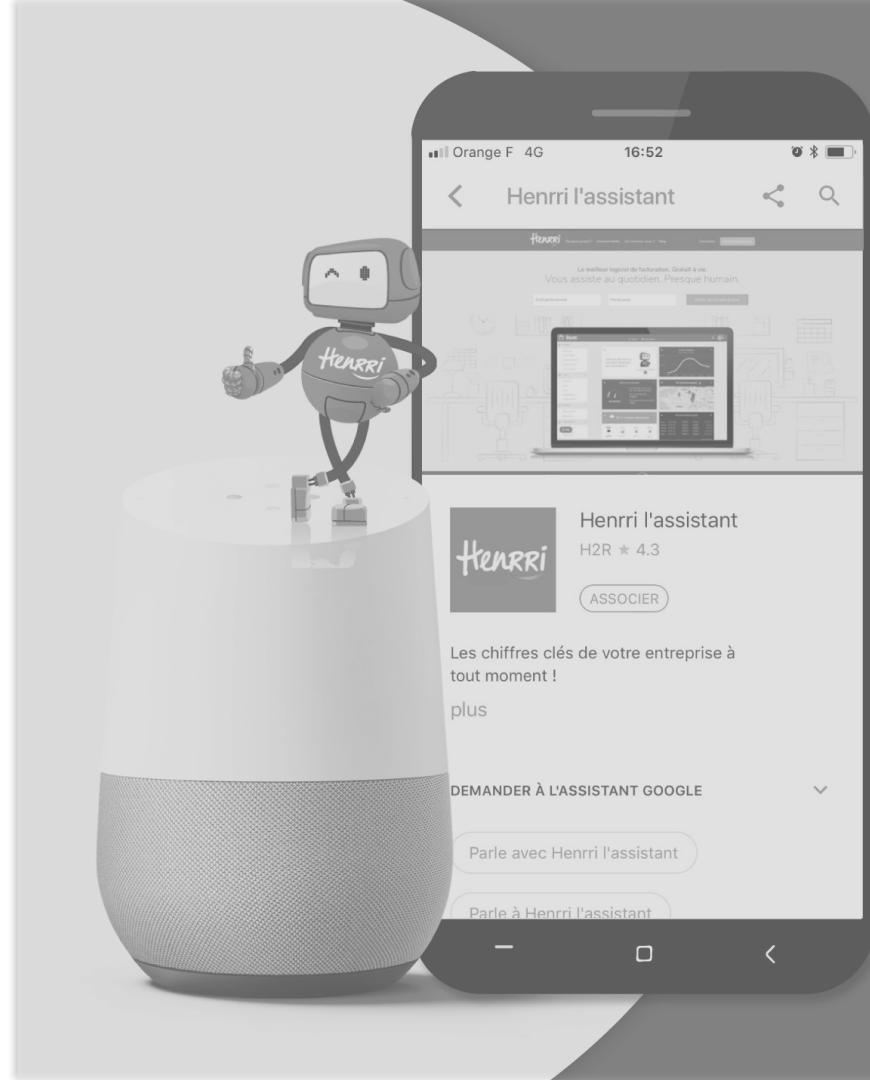
**50** Options et fonctions additionnelles

**96%** Satisfaction clients

**1** Nouveau compte créé toutes les 6 min

**550M €** CA facturé / mois

Premier sur Google sur "Logiciel de facturation gratuit".





1<sup>er</sup> réseau d'accompagnement des dirigeants

**Siège social** (Colmar - Alsace)

10 Grand Rue

68280 Logelheim



petite-entreprise.net  
TOUT POUR L'ENTREPRENEUR



**CAUCHEMAR**  
**EN CUISINE**

*Leasis*